

Proveedores Homologados

Partidas	Proveedores	Descuento	Excepciones	Datos necesarios	Propuesta de valor
Seguros		20%	<ul style="list-style-type: none"> - Pólizas con siniestralidad en el contrato anterior. - Riesgos no asegurables o excluidos por la compañía. - Ramos sobreexplotados 	Se deberá aportar el paquete completo de contratos/pólizas vigentes actualmente contratados. Deben apreciarse correctamente los datos de facturación.	<ul style="list-style-type: none"> - Independencia frente a las aseguradoras. - Larga experiencia en el mercado asegurador. - Asesoramiento permanente. - Honestidad y cercanía.
Material de oficina		18%. Primeras marcas 5%	Si hay Promoción vigente, acuerdo por grandes cantidades (palets, pedidos únicos anuales de gran volumen, subastas de pedidos anuales, etc...), pertenecer a otra Central de Compras, ó GGCC (Acuerdos/Contratos Marcos Grandes Cuentas) el porcentaje de ahorro será del 5% Lineal en todas las Familias.	Facturas de las referencias habituales, listado de referencias/precios.	<ul style="list-style-type: none"> - Más de 12000 productos en catálogo. - Óptima relación calidad precio. - Flexibilidad y rapidez en la entrega. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Asesoramiento experto.
Consumibles (Toners)	 	18%. Originales 5%	Si hay Promoción vigente, acuerdo por grandes cantidades (palets, pedidos únicos anuales de gran volumen, subastas de pedidos anuales, etc...), pertenecer a otra Central de Compras, ó GGCC (Acuerdos/Contratos Marcos Grandes Cuentas) el porcentaje de ahorro será del 5% Lineal en todas las Familias.	Facturas de las referencias habituales, listado de referencias/precios y listado/descripción de máquinas que utilizan (en caso de no utilizar primera marca). Especificar si se trata de original/primer marca o compatible.	<ul style="list-style-type: none"> - Óptima relación calidad precio. - Flexibilidad y rapidez en la entrega. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Asesoramiento experto.
Extintores		18%		Factura/contrato (solo en caso de que haya mantenimiento de las instalaciones contra incendios) /detalle del último servicio realizado, donde se reflejen los precios.	<ul style="list-style-type: none"> - Altos standards de calidad. - Rapidez de respuesta ante las necesidades del cliente. - Servicio de emergencia con asistencia 24 horas. - Responsabilidad y compromiso. - Larga experiencia en el sector.
EPI's		15%		Ficha técnica del producto. Facturas de referencias a homologar	<ul style="list-style-type: none"> - Relación calidad precio. - Ámplio catálogo de productos. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Servicio postventa.
Vestuario Laboral		12%		Facturas de referencias a homologar.	<ul style="list-style-type: none"> - Relación calidad precio. - Ámplio catálogo de productos. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Servicio postventa.
Herramientas y Utillajes		12%		Facturas de referencias a homologar.	<ul style="list-style-type: none"> - Relación calidad precio. - Ámplio catálogo de productos. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Servicio postventa.
Prevención Riesgos Laborales		13%		Se deberá aportar el contrato vigente, adendas de modificaciones (de precio o de servicios si las ha habido desde el inicio del contrato), factura del ejercicio anterior y factura de servicios de carácter extraordinario si los hubiera.	<ul style="list-style-type: none"> - Evaluación de riesgos. - Formación adaptada a las necesidades de la empresa. - Vigilancia periódica de estados de salud. - Atención personalizada.
Folios		12%	Si hay Promoción vigente, acuerdo por grandes cantidades (palets, pedidos únicos anuales de gran volumen, subastas de pedidos anuales, etc...), pertenecer a otra Central de Compras, ó GGCC (Acuerdos/Contratos Marcos Grandes Cuentas) el porcentaje de ahorro será del 5% Lineal en todas las Familias.	Factura de las referencias consumidas. Indicar si es marca blanca o primera marca.	<ul style="list-style-type: none"> - Ámplio catálogo de productos. - Óptima relación calidad precio. - Flexibilidad y rapidez en la entrega. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Asesoramiento experto.

Aceites y Lubricantes		12%		Facturas de referencias a homologar. Fichas técnicas.	<ul style="list-style-type: none"> - Amplia gama de productos. - Equipo humano especializado. - Equipamiento técnico actualizado. - Trato directo y personalizado. - Asesoramiento y apoyo permanentes.
Imprenta		12%	Excluidas ofertas directas de fabricante (Tompla), clientes con IAE de actividades de impresión.	Facturas de todos los trabajos que realice en imprenta al año. Consumo anual por tipo de trabajo (cantidad e importe) Muestras.	<ul style="list-style-type: none"> - Sistemas de impresión tradicionales y digitales. - Rapidez en la entrega. - Trato personalizado. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Últimas tendencias en acabados y materiales. - Equipo creativo propio.
LOPD (Protección de datos)		11%		Listado de referencias/precios. Facturas del último servicio y contrato actual de condiciones de servicio	<ul style="list-style-type: none"> - Conocimientos legales especializados. - Asesoramiento permanente. - Información ante modificaciones en la legislación.
Telefonía		10%	Grandes cuentas. Clientes preexistentes preguntar.	CHECKLIST	<ul style="list-style-type: none"> - Servicio y calidad certificada. - Servicio de atención personalizado. - Red nacional de agentes a disposición del cliente. - Rapidez en la solución de problemas.
Vigilancia y Seguridad		9%	En caso de exceder el mínimo por convenio, se aplicará el máximo porcentaje posible	Contrato en vigor y última factura	<ul style="list-style-type: none"> - Honestidad, profesionalidad y experiencia en el sector. - Calidad en el servicio y trato personal. - Servicio de asistencia 24 horas. - Tecnología actualizada orientada a la seguridad.
Renting Impresoras/coste copia		9%	Equipos de 2ª mano, mantenimientos de Distribuidores NO oficiales o con equipos que nuestro proveedor no mantiene (consultar a su gestor). Financiación sujeta a financiera.	Facturas de dos meses, máquinas con las que se está trabajando, presupuesto a contraofertar (si tienen una propuesta de renting de otro proveedor) y contrato de condiciones/compromiso si lo hay.	<ul style="list-style-type: none"> - Amplio catálogo de servicios y equipos de impresión. - Eficiencia y sostenibilidad. - Ahorro y control de costes.
Limpieza		9%	En caso de exceder el mínimo por convenio, se aplicará el máximo porcentaje posible	Contrato vigente, última factura y CHECKLIST	<ul style="list-style-type: none"> - Servicios de limpieza integrales. - Servicios generales y especializados. - Adaptación a las necesidades del cliente. - Posibilidad de subrogación del personal actual. - Larga experiencia en el sector.
Electricidad		4% mínimo	Clientes preexistentes a consultar. El porcentaje aplica sobre la parte no regulada.	12 últimas facturas. Comprobar penalización y fecha de vencimiento.	<ul style="list-style-type: none"> - Ahorro y eficiencia energética. - Apuesta por la sostenibilidad y las energías renovables. - Personal especializado al servicio del cliente. - Gestión administrativa de puntos de suministro.
ETT's		8 puntos sobre coeficiente		Contrato vigente y última factura.	<ul style="list-style-type: none"> - Personal especializado en recursos humanos. - Presencia nacional y larga experiencia en el sector. - Adecuación a la empresa en la selección de personal. - Rapidez y garantías en el servicio.

Combustible		Acuerdo Marco	Clientes pre-existentes a consultar	Litros/mes o facturación/mes por vehículo o tarjeta, nº de tarjetas a contratar, descuento actual y contrato de condiciones especiales.	<ul style="list-style-type: none"> - Mayor red de estaciones de servicio a nivel nacional. - Factura única detallada con todas las operaciones. - Compatible con bonificación AEAT sobre gasóleo. profesional - Sistema de Información y control permanente.
Transporte		Mínimo 1% en camiones completos y transporte marítimo. Mínimo 4% en grupaje y paquetería (entre 50kg. y 1.500kg).	Consultar cliente pre-existente. Posibles excepciones en baja facturación	Consumo de 6 meses: bien con CHECKLIST o bien en facturas completas detalladas. Tarifa vigente	<ul style="list-style-type: none"> - Amplia gama de productos y servicios. - Adaptación a las necesidades de cliente. - Rapidez en el servicio.
Gestión de residuos		4% mínimo	Consultar cliente pre-existente. Posibles excepciones en baja facturación	Se debe aportar el último DARI presentado. Indicar el gasto de la gestión de cada residuo el año anterior.	<ul style="list-style-type: none"> - Amplia gama de productos y servicios. - Adaptación a las necesidades de cliente. - Rapidez en el servicio.
Envases y embalajes		5%	Consultar cliente pre-existente. Posibles excepciones en baja facturación	Ficha Técnica de impresión y la ficha de impresión, si contaran con ella. Lote de compra. Consumo anual. Precios unitarios	<ul style="list-style-type: none"> - Amplia gama de productos y servicios. - Adaptación a las necesidades de cliente. - Rapidez en el servicio.
Mensajería		5% mínimo	Consultar cliente pre-existente. Posibles excepciones GGCC	Consumo de 12 meses: bien con CHECKLIST o bien en facturas completas detalladas. Tarifa vigente	<ul style="list-style-type: none"> - Servicios integrales para el transporte urgente. - Servicio envío internacional. - Sencillez, facilidad y fiabilidad en el servicio. - Larga experiencia en el área logística. - Preocupación por el impacto medioambiental.

(*) los datos/ facturas aportadas no deben superar los 12 meses de antigüedad

(**) Los Checklists serán facilitados por su gestor

Partidas	Proveedores	Descuento	Excepciones	Datos necesarios	Propuesta de valor
Mobiliario		Mejor oferta del proveedor		Detalle de la necesidad de compra y presupuesto de otro proveedor si lo tienen	<ul style="list-style-type: none"> - Adaptación a las necesidades del cliente. - Garantía de calidad de los materiales. - Flexibilidad en las formas y acabados del mobiliario. - Larga experiencia en el sector del mueble.
Ingeniería y Comunicaciones Integradas		Mejor oferta del proveedor		Ficha de captación, detalle de la necesidad (si no trabajaban esta partida con anterioridad con ninguna agencia) y contrato/condiciones actuales (si las hay)	<ul style="list-style-type: none"> - Apuesta constante por la innovación. - Consultores tecnológicos especializados. - Optimización de procesos adaptados a cada cliente. - Trato personalizado. - Servicio integral.
Tasaciones		Mejor oferta del proveedor		Detalle de la necesidad de compra, presupuesto de otro proveedor si lo tienen y ficha Telemira	<ul style="list-style-type: none"> - Fiabilidad y Rigor en las valoraciones. - Experiencia y experticia. - Red nacional de profesionales y delegaciones. - Calidad y profesionalidad en el servicio. - Sistemas de información integrados.
Asesoría Laboral, Contable, fiscal y Jurídica		Mejor oferta del proveedor		Detalle de la necesidad y contrato/condiciones actuales (si las hay)	<ul style="list-style-type: none"> - Personal especializado en ámbitos jurídico y empresarial. - Estudio personalizado y asesoramiento permanente. - Servicios integrales en todas las áreas de negocio. - Apoyo al cliente en situaciones de emergencia. - Optimización de recursos y rentabilidad.
Viajes		Mejor oferta del proveedor		Detalle de la necesidad y contrato/condiciones actuales (si las hay). CHECKLIST	<ul style="list-style-type: none"> - Servicio especializado para empresas. - Gestión integral de viajes de empresa. - Máximo standard de calidad de servicio y seguridad. - Gestión rápida y eficaz ante imprevistos.
Patentes y Marcas		Mejor oferta del proveedor		Detalle de la necesidad y contrato/condiciones actuales (si las hay)	<ul style="list-style-type: none"> - Larga experiencia en la gestión y defensa de marcas. - Servicios de registro online. - Asesoramiento estratégico sobre patentes y marcas.
Envases: cartoncillo Embalajes: films y precinto		Mejor oferta del proveedor		Ficha Técnica de impresión y la ficha de impresión, si contaran con ella. Lote de compra. Consumo anual. Precios unitarios	<ul style="list-style-type: none"> - Amplia gama de productos y servicios. - Adaptación a las necesidades de cliente. - Rapidez en el servicio.
BANCA		Condiciones preferentes		Certificado de pertenencia a AGS	<ul style="list-style-type: none"> - Cercanía en la relación con el cliente. - Asesoramiento permanente. - Excelencia reputacional. - Solidez financiera.
Soluciones Tecnológicas para empresas		Mejor oferta del proveedor		Detalle de la necesidad de compra y presupuesto de otro proveedor si lo tienen	<ul style="list-style-type: none"> - Asesoramiento permanente. - Desarrollo de soluciones a medida. - Personal especializado.